



Éditorial



Après une année 2009 inédite et particulièrement difficile pour tous les secteurs d'activités, l'année 2010 se profile a priori mieux que beaucoup le craignaient, mais reste malgré tout empreinte d'une grande incertitude et d'un manque de visibilité à court terme. Les incertitudes persistent notamment, dans notre domaine de prédilection, sur le prix du lait, et plus globalement, sur les cours des matières premières, qui n'ont apparemment pas fini de jouer au yoyo. Nous demeurons convaincus que le succès de nos entreprises, que ce soit dans le domaine de la production agricole, chez nos distributeurs, ou chez les fabricants, repose sur des

structures les plus légères possible, adaptables, capables d'investir à bon escient au bon moment, et sachant préserver une situation saine de trésorerie.

Dans ce numéro, nous avons d'abord le plaisir de vous présenter notre nouvelle case à veau BABY-STAR™, réalisée intégralement en polyéthylène, et qui a été conçue dans un souci de modularité, d'économie et de bien-être animal. Cette nouvelle case à veau BABY-STAR™ vient compléter notre gamme existante de niches à veaux, déjà très étoffée.

Nous rappellerons ensuite notre gamme de bacs d'herbage PREBAC POLYCHOC, qui ont été vendus à des centaines de milliers d'exemplaires depuis 1987, et qui restent une référence en matière de qualité, en particulier grâce à leur garantie de 8 ans, dont nous sommes

d'autant plus fiers qu'elle tient ses promesses ! Même si la tentation est grande pour le marché, et c'est tout à fait normal en période de crise, d'aller vers des produits d'entrée de gamme, les produits de qualité restent, pour l'éleveur, le meilleur investissement sur le long terme. C'est le sens des témoignages que vous pourrez lire.

Enfin, nous vous présenterons le parcours professionnel de notre collaborateur Lionel VISCOVI, disparu en février 2009, et auquel nous souhaitons rendre hommage.

Nous vous souhaitons une bonne lecture et vous donnons rendez-vous cet automne sur notre stand au SPACE, au SOMMET DE L'ÉLEVAGE ou à EUROTIER !

Jean-Philippe Bousquet
Président

Nouveaux produits BABY-STAR™ : une solution « bien-être » économique et rentable



De nouvelles cases modulables pour le logement des veaux de 0 à 8 semaines.

L'amélioration du logement des veaux est la solution la plus efficace pour limiter les problèmes sanitaires. La case à veau modulable BABY-STAR™ a été étudiée et conçue pour répondre aux nouvelles normes de la réglementation sur le bien-être animal et pour offrir les meilleures conditions de vie aux très jeunes veaux.

Pour l'éleveur, la BABY-STAR™ est **économique**, car elle se met en œuvre à partir d'éléments simples : les parois. LA BUVETTE les commercialise à l'unité. Selon la méthode d'assemblage, dès que l'éleveur installe plus d'une case, le prix de la case supplémentaire est réduit. La limitation des problèmes sanitaires est la clé de la rentabilité pour les veaux d'élevage.



Nouveaux produits (suite) **BABY-STAR™**: une solution «bien-être» économique et rentable

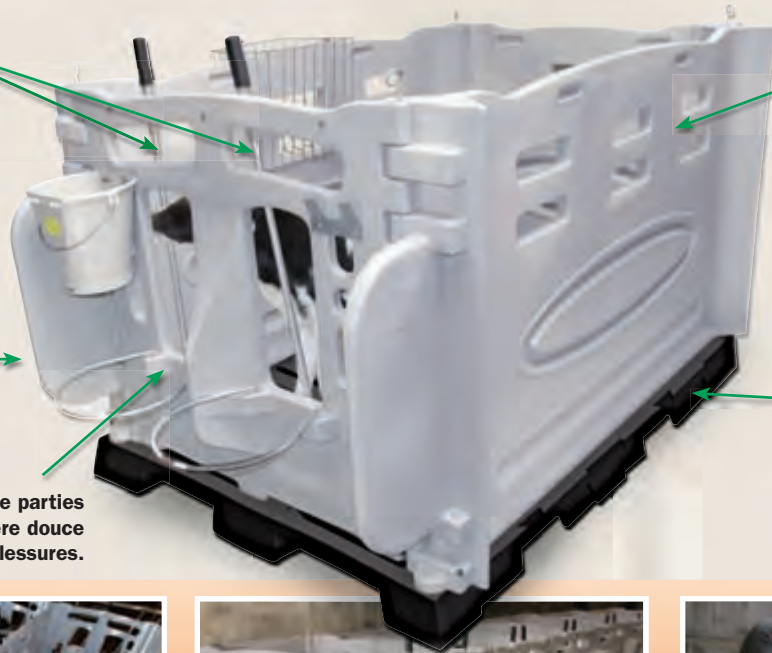
Avec un logement bien conçu et des **BABY-STAR™** : les éleveurs évitent les problèmes sanitaires

Cornadis réglables permettant de bloquer le veau ou de l'inciter à s'alimenter.



Les parois latérales limitent les contacts directs entre animaux (sources de contamination).

Les formes arrondies (pas de parties saillantes) et la matière douce évitent les blessures.



Les parois ajourées permettent les contacts visuels, tactiles et olfactifs entre les veaux et favorisent également la ventilation de la case en évitant une humidité excessive.

Le caillebotis anti-dérapant en PE apporte plus de confort et d'hygiène.



4 cases : 12 parois - côte à côte et dos à dos



6 cases : 19 parois - côte à côte



2 cases : 5 parois - contre un mur

L'avis des premiers utilisateurs

Louis Binois. Éleveur laitier à Balazé (35)

Une première impression très favorable



Quand nous avons reçu nos deux Baby-star, c'est ma femme (59 ans) qui a tenu à faire le montage. Cela lui semblait comme un Lego et elle avait envie d'essayer. Elle a mis quelques minutes pour faire l'assemblage. C'est un bon point pour les futurs nettoyages. Lorsque l'on fait ce montage, ce qui surprend c'est la légèreté des parois. C'est très facile à manipuler. Au contact, c'est agréable, ce n'est ni froid, ni chaud. Un des points importants, c'est l'espace dont dispose le veau. Il a vraiment ce qu'il lui faut pour être à l'aise. Il peut même se blottir dans un coin du fait de la forme des parois. La paille reste dans la case sans glisser sous les parois.

Ce qui est intéressant c'est que si je veux augmenter d'une case, je n'ai que 2, voire 3 parois à acheter. C'est vraiment modulaire.



Vincent et Pascal DANET GAEC du clos du Bois à CAMPTEL (35)

«C'est un véritable jeu d'enfant à assembler»

L'installation s'est bien passée. Nous avons monté les 4 cases côte-à-côte. C'est un véritable jeu d'enfant. On voit tout de suite que ce sera facile à démonter pour le nettoyage ou le changement de bâtiment. Les veaux s'y plaisent bien. La case est largement dimensionnée. Pour le moment je les ai mis sur paille, mais je pense que le caillebotis apporte plus d'hygiène et facilite le nettoyage.



L'avis des éleveurs

GAEC de La Source (Languidic 56)

Avec nos LOGISTAR, les problèmes sanitaires, on ne connaît pas!

« Pour les niches à veau, nous sommes équipés de 8 LOGISTAR. Pour ce qui concerne la solidité, nous pouvons faire la comparaison entre ces modèles LA BUVETTE et d'autres que nous avions avant. Avec ceux de LA BUVETTE, nous n'avons eu aucun problème, certains ont 15 ans et ils sont impeccables. Le principal, c'est que nous n'ayons aucun problème sanitaire. Pour les nettoyer, rien de plus simple, nous les déplaçons en les portant sur le dos. »



PREBACPOLYCHOC



14 ans sans problème avec les PREBAC

« Nous avons une quinzaine de PREBAC qui équipent nos pâtures. Les plus vieux ont 14 ans et ont fonctionné sans problème. Comme nous étions satisfaits de leur qualité, récemment nous en avons acheté 2 de 600 L et 2 de 1000 L. Le flotteur étant bien protégé, les animaux ne détériorent pas l'alimentation en eau. Ce que l'on recherche c'est la solidité et la facilité de nettoyage et nous l'avons avec les PREBAC. »

Louis- Marie Ronsin GAEC du Verger à Bédée (35)

J'ai un PREBAC qui fonctionne depuis 20 ans

« J'ai acheté toute une série de bacs de pâture LA BUVETTE. Le plus ancien a 20 ans et les autres ont 10 ans et je viens d'en acheter deux nouveaux de 600l. Si je suis si fidèle à la marque, c'est pour plusieurs raisons. Ils sont très solides, 20 ans, c'est vraiment durable ! Ils se nettoient facilement, avec le gros bouchon rectangulaire, la vidange est vraiment rapide. Ce n'est pas une corvée à vider. Je pars avec un balai-brosse, un coup sur les parois. Il n'y a qu'à ouvrir l'arrivée d'eau et c'est fini. Si je suis LA BUVETTE à 100%, c'est que je suis sûr de trouver les pièces détachées. Ce n'est pas une crainte à ce sujet et c'est important.



Hommage



Lionel Viscovi : un concentré de curiosité et de vivacité d'esprit

Tous ceux qui l'ont côtoyé ont été séduits par son sourire, son humour, sa spontanéité, authentique et sincère. Lionel VISCOVI nous a quittés en février 2009, après plus de 10 ans de lutte contre la maladie, dans laquelle il a mis toute son

énergie et son courage, en forçant l'admiration de tous.

Lionel était un concentré tout à la fois de curiosité et de vivacité d'esprit, d'intuition et de créativité, mais aussi d'anxiété et d'émotivité, qui entraînaient chez lui un grand besoin de reconnaissance et d'affection.

Passionné par l'élevage depuis son enfance, Lionel VISCOVI débute sa carrière, après l'obtention de son BTA,

en tant que représentant / prospecteur dans le domaine de l'alimentation du bétail, puis, dans la même société, comme animateur d'une équipe de représentants. Parallèlement, il complète ses études agricoles par un BTS TAGE en formation continue, puis, désireux de donner une nouvelle impulsion à sa carrière, il entreprend des études supérieures de commerce à l'ESIDEC de Metz. Après un stage d'application chez

> Suite au verso

BIG DUTCHMAN, Lionel VISCOVI entre au service de la société LA BUVETTE en janvier 1992 comme Responsable Export. A l'époque, les exportations de la société ne représentent qu'environ 20% du CA. Rapidement, Lionel permet à l'activité Export d'atteindre la barre des 30% du CA, grâce notamment à un très fort investissement de sa part sur le marché allemand, avec des nouveaux produits que Lionel a très fortement contribué à développer. En 1996, pour raison de santé, Lionel est contraint de s'absenter un an de son poste. Quand il revient, le

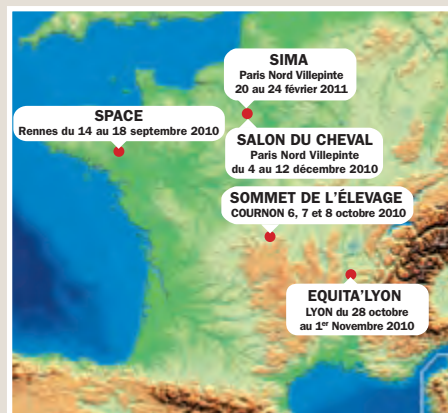
PDG de l'époque, Jean-Pierre GUSTIN, lui propose le poste de Responsable Marketing et Communication. Dans ce poste nouvellement créé, grâce à sa capacité d'écoute des éleveurs, et avec beaucoup de finesse d'observation et de réflexion, Lionel imagine beaucoup de nouveaux produits capables de répondre à leurs attentes, exprimées ou non. Un grand nombre de ces produits seront des succès commerciaux.

Nous gardons tous un merveilleux souvenir de Lionel, qui était toujours

force de proposition, avec d'autant plus de pertinence que la situation du moment était délicate, et nous pensons avec émotion et sympathie à son épouse et à ses deux enfants.

LA BUVETTE dans les foires et salons 2010/2011

Vous retrouverez LA BUVETTE® au Space à RENNES du 14 au 18 septembre; au Sommet de l'Élevage les 6, 7 et 8 octobre à COURNON; à Équita'lyon du 28 octobre au 1^{er} novembre à LYON; à EuroTier du 16 au 19 novembre à HANOVRE (ALLEMAGNE) et au Salon du Cheval du 4 au 12 décembre à PARIS NORD VILLEPINTE. En 2011, nous serons présents au SIMA du 20 au 24 février. Nous vous invitons à venir nous rencontrer. Demandez Élodie Antoine.



Vos interlocuteurs :

→ EN RÉGION

Regional sales representatives:

- Pascal Leblay**: Port. 06 80 84 81 55
- Serge Renard**: Port. 06 08 26 94 05
- Martin Renet**: Port. 06 80 46 30 88
- Laurent Lebreton**: Port. 06 07 86 63 98
- François Prades**: Port. 06 07 13 49 32
- Patrice Leblond**: Port. 06 14 35 03 24
- Sébastien Marc**: Port. 06 81 53 26 44
- Pascal Briet**: Tél. 06 74 95 26 15

Technico-commercial

→ AU SIÈGE

Headquarters staff:

- Pascal Briet**: Chef des Ventes France
Port. : 06 74 95 26 15
Tél. 03 24 52 37 26
- Cathy Thiéry**: Assistante Commerciale
Tél. 03 24 52 37 20
- Didier Corniquet**: Responsable SAV et Promotion des Ventes
Tél. 03 24 52 37 27
- David Brosse**: Assistant Technico-commercial
Tél. 03 24 52 37 27
- Anaud Jacquot**: Télé-conseiller
Tél. 03 24 52 37 10
- Élodie Antoine**: Responsable Marketing & Communication
Tél. 03 24 52 37 22
- Julien Malleval**: Graphiste Chargé de Communication
Tél. 03 24 52 37 22

LA BUVETTE®



Rue Maurice Périn
Parc d'Activités Ardennes Émeraude - Tournes
08013 CHARLEVILLE-MÉZIÈRES CEDEX
Tél. : 03 24 52 37 20
Fax : 03 24 52 37 24